Selluf.



CHECKLIST

HOE DOE JE SALES

Leer in 7 stappen hoe je ssuccesvol wordt in sales

1

Focus

Het hebben van een krachtige focus maakt dat je beter weet waar ik mee bezig ben.

2

Verkoop alleen waar je achter staat

Verkoop nooit iets waar je niet achter staat. Ook al kan je er nog zoveel geld mee verdienen, als je het werk niet met een glimlach kunt uitvoeren gaat je dit in de koude kleren zitten.

3

Interesse tonen of interesse hebben

Interesse tonen en echt interesse hebben zijn twee totaal verschillende dingen.

4

Jip & Janneke taal

Praat op een manier dat je oma je ook kan begrijpen.

5

Blijf altijd jezelf

Al laat je jezelf nog zo intensief trainen, blijf gewoon jezelf!

6

Praat goed wat je niet goed hebt gezegd

Domme dingen zeggen is geen probleem, maar praat het wel even goed.

7

Alleen samenwerken met een klik

Ga samenwerken op klik, niet cash.



Hey jij,

wat ontzettend goed dat je orde op zaken gaat stellen en meer inzicht wil in wat je nu eigenlijk moet doen om je sales en marketing afgestemd te hebben op elkaar.

Ik hoop dat je met dit stappenplan in actie komt en gaat!

In Selluf member-only vindt je nog meer templates, werkboeken en -bladen die je echt helpen Selluf aan te pakken en door te pakken. Als je merkt dat het toch allemaal wat oppervlakkig voelt en je wilt écht doorpakken, dan is het Selluf Platform wellicht een goede aansluiting voor je. Vanaf €35 per maand beschik je over al mijn video's, programma's en lessen op de gebieden van marketing, sales, eigen waarde, financiën en meer.

BEKIJK SELLUF