

CHECKLIST

HOE DOE JE MET EEN NULBUDGET

Check wat je kunt om met een 0-budget te ondernemen

CHECKLIST

1

Ken de behoefte van je klant

Het kennen van je klantbehoefte is een van de belangrijkste zaken om met weinig middelen toch resultaat te behalen. Ongeacht het doel dat je hebt.

2

Alles is mogelijk

Alles is mogelijk als ik me er toe zet. Dromen zijn geen bedrog, ze worden werkelijkheid op het moment dat ik dat wil en stappen in die richting zet.

3

Kwetsbaar opstellen

Kwetsbaar opstellen maakt sterk.

4

Samenwerken en samen werken

Samenwerken en samen werken zorgt voor een win-win situatie. Je moet het elkaar gunnen. Samen sta je sterker dan alleen.

CHECKLIST

5

Schakel niet te snel

Snel schakelen voorkomt soms dat je te lang stil blijft staan en obstakels gaat bedenken die er helemaal niet zijn.

6

Gebruik jouw netwerk

Vertrouwen en gebruik maken van je netwerk is waar een netwerk daadwerkelijk voor dient. Je netwerk is er niet alleen om geld aan te verdienen, maar om gezamenlijk te ondernemen, te leren en plezier te hebben.

7

Begin op tijd met plannen

Zorg dat je tijdig begint met plannen of dat je plan past binnen de termijn die je hebt.



Hey jij,

wat ontzettend goed dat je orde op zaken gaat stellen en meer inzicht wil in wat je nu eigenlijk moet doen om je business fundament goed in elkaar te zetten.

Ik hoop dat je met dit stappenplan in actie komt en gaat!

In Selluf member-only vindt je nog meer templates, werkboeken en -bladen die je echt helpen Selluf aan te pakken en door te pakken. Als je merkt dat het toch allemaal wat oppervlakkig voelt en je wilt écht doorpakken, dan is het Selluf Platform wellicht een goede aansluiting voor je. Vanaf €35 per maand beschik je over al mijn video's, programma's en lessen op de gebieden van marketing, sales, eigen waarde, financiën en meer.

BEKIJK SELLUF